



## Testi delle interviste rilasciate da alcuni Espositori di Seatec-Compotec 2011

### Focus Compotec

#### ATR GROUP – Daniela De Angelis

Per ATR è il 2° anno di presenza qui al Compotec, l'anno scorso la fiera è andata veramente bene e quest'anno abbiamo scelto questa manifestazione per presentare la nostra bicicletta da competizione completamente in composito. Abbiamo scelto di tornare perché è una manifestazione importante che include tanti operatori diversi: nostri fornitori, clienti, operatori di settore e che dà veramente opportunità che l'anno scorso sono state importantissime per l'anno 2010.

#### TAJIMA – Martin Hoffman

Abbiamo preso contatto con questa manifestazione per la prima volta nel 2008, ricevendo i moduli dagli organizzatori, quindi abbiamo preso in esame la partecipazione, l'anno scorso il mio titolare era qua in visita per conoscere la fiera, che gli è piaciuta molto, tanto che quest'anno abbiamo deciso di partecipare.

#### LECTRA – Gilberto Franzon

Questa idea di unire le due fiere per noi è un'idea positiva, perché effettivamente con una sola edizione riusciamo a ricevere clienti e poter presentare le soluzioni sia per il settore nautico che per il settore del composito.

#### QUIMIASITICO DE COMPOSITES – José Luis Orihuela Ballester

E' la prima volta che veniamo, e pensiamo di tornare l'anno prossimo, dato che la fiera si sta rivelando piuttosto interessante, stiamo ricevendo molta gente per cui siamo soddisfatti di come sta andando.

#### KEBONY – Asgeir Tangen

Questa è la nostra prima volta al Seatec-Compotec, siamo stati 2 volte al Mets ma questa è la prima fiera che facciamo in Italia. Abbiamo riscontrato un grande interesse da molte aziende diverse, sia italiane che straniere.

#### LAMINAM – Valter Grubizza

E' la prima volta che partecipiamo a questa importante manifestazione, il nostro prodotto si rivolge generalmente all'edilizia e all'arredamento, ma riteniamo che il settore nautico – che comunque già in qualche maniera approcciamo per forniture alle imbarcazioni – sia un segmento che possa nel futuro recepire i vantaggi dati dalle caratteristiche di questo materiale innovativo.



### AUTOMOBILI LAMBORGINI – Stefano Mazzetti

Abbiamo visto un'esposizione secondo noi di alto contenuto, un contenuto molto importante, e soprattutto stiamo apprezzando le dimensioni, che sono comunque dimensioni medie e quindi non di nicchia ma comunque non troppo dispersive e quindi abbiamo la possibilità di far vedere anche prodotti atipici.

### Focus Seatec

#### GARMIN – Ivan Cobalto

Riteniamo Seatec anche quest'anno un'esperienza e una presenza proficua e utile da farsi, assolutamente. Sono direi decisamente sorpreso, addirittura, vista la congiuntura attuale, sorpreso nel vedere di nuovo un buon entusiasmo, una buona dinamicità da parte degli utenti, e soprattutto degli operatori di settore.

#### SIEMENS INDUSTRY SOFTWARE – Gian Luca Sacco

E' una fiera che abbiamo visto frequentata dal giusto numero di persone, soprattutto tutte persone molto mirate e molto interessate. Abbiamo visto poche persone girare per gli stand solo per curiosità.

#### EASY SELL GROUP – Alessandro Gori

E' la nostra prima volta al Seatec, una fiera interessante in un settore in evoluzione, ho avuto molti contatti interessanti da parte degli imprenditori locali ma anche a livello nazionale, e c'è un grosso pubblico che proviene anche dall'estero.

#### ARIMAR – Massimo Bugli

Per noi è già la quarta edizione come Arimar Divisione Elettronica che siamo presenti al Seatec, che si conferma un appuntamento molto importante per noi per incontrare gli operatori, i cantieri, i comandanti e soprattutto gli addetti ai lavori, quindi siamo ben felici di esser qua e anche quest'anno confermiamo un discreto interesse da parte di tutti.

#### MITSUBISHI ELECTRIC EUROPE – Antonio Gallo Toro

Dalle prime impressioni in questi tre giorni molto molto bene, il flusso di gente a quanto vedo è anche superiore all'anno scorso, permettendoci di dire che la ripresa è in atto.



SCHENKER ITALIA – Riccardo Verde

Notiamo una partecipazione di espositori notevole, e direi che anche l'affluenza del pubblico è interessante.

ALLMAR – G.Franco Mangini

L'importante per noi che vendiamo accessori è in questa fiera, a differenza che gli altri anni, abbiamo visto gli uffici tecnici dei cantieri, che non abbiamo visto a Genova.

HEXAGON – Levio Valetti

Non ci interessava più di tanto partecipare a fiere come per esempio quella di Genova, perché quella è la fiera nella quale si vanno a vedere le imbarcazioni, qui si va a vedere ciò che interessa a noi, ovvero sia chi costruisce componentistica per poi realizzare le imbarcazioni.

MUIR – Matthew Johnston

Penso che la fiera sia molto ben riuscita, è ben frequentata, personalmente abbiamo un nuovo distributore in Italia, così questa è stata una buona opportunità per lavorare insieme e capire come entrare ancora di più nel mercato italiano.

ASCOMAC-UNIMOT – Emanuele Pagani

Anche quest'anno abbiamo deciso di partecipare al Seatec, che come ogni anno si rivela una delle manifestazioni più importanti sul territorio nazionale, finalmente dopo 2 anni di buio vediamo un attimino di inversione di tendenza.

RODRIQUEZ MARINE SYSTEM – Francesco Cella

Sicuramente è una fiera da fare, una fiera importante, poi è vicina perché siamo comunque in zona quindi giochiamo in casa, saremo sicuramente presenti di nuovo.

MARCO POGGIPOLINI MARINE DIVISION – Monica Poggipolini

Abbiamo avuto presenze di cantieri, progettisti, e anche qualche privato interessato comunque alle novità.



### COMMUNICATION PRODUCTS – Monica Curzi

Quest'anno in particolare bisogna dire che a Seatec l'organizzazione è stata veramente accogliente a 360 gradi, un tutto tondo di cui possono sicuramente andare fieri: disponibilità, serietà, gentilezza da parte degli organizzatori sono sicuramente un punto a favore non da poco.

### DASSAULT SYSTEM ITALIA – Mauro Boscati

Come gli anni passati stiamo registrando un buon interesse, di conseguenza il mercato sta ripartendo, ci accorgiamo di questo e...siamo presenti.

### MIELE MARINE – Gianluca Sartini

Noi guardiamo più alla qualità, che non alla quantità, perché non è come alla fiera di Genova qui, in cui la domenica si va a fare un giro per vedere un'imbarcazione, per noi è sempre stata un'esperienza positiva il Seatec, quindi penso che anche quest'anno lo sarà.

### RICCARDO BARTHEL – Francesco Barthel

Il Seatec riteniamo sempre sia un'occasione valida per fare nuove conoscenze e presentare i nostri prodotti.