

Seatec 2007

Gli operatori stranieri

Numerosi decision makers, in rappresentanza di importanti realtà produttive estere, hanno visitato Seatec per la prima volta. Di seguito alcune loro valutazioni

Mr. Justin Urbanek, Sea Ray Boats (Florida)

Una visita di grande interesse ed utilità che mi ha permesso di consolidare rapporti d'affari già intrapresi con aziende italiane, prendere contatti con nuove aziende, verificare l'elevato livello di innovazione tecnologica in Italia nuovi partner. Ho molto apprezzato lo standard qualitativo dei prodotti esposti.

Mrs. Katherine Sellers, Vice Presidente - Oceanus Yachts International Inc. (Florida)

Cerco sempre idee innovative e nuove linee di prodotto, Seatec mi ha dato l'opportunità comprare tecnologie, cercare nuovi partner per una joint-venture ed essere aggiornata sulla situazione di mercato. Sono molto soddisfatta dei contatti intrapresi con i rappresentanti delle aziende italiane che ho incontrato, e che si sono mostrati particolarmente attenti alle mie richieste.

Mr. Aaron Meyer, Viking Yacht Company (New Jersey)

Sono venuto a Seatec per l'acquisto di tecnologie e parti di ricambio, ho trovato la fiera superiore alle mie aspettative; ho potuto incontrare molte aziende e confrontarmi con loro anche rispetto allo sviluppo di nuovi ventilatori e compressori. Ottimo il livello qualitativo della manifestazione.

Mr. Willis R. Jerome, Tiara Yachts (Michigan)

Seatec è stata per me un'occasione importante per verificare le innovazioni ed il livello tecnologico raggiunto dal settore in Italia, ed intraprendere una ricerca di nuovi partners, poiché finora non avevamo contatti con aziende del Vostro Paese. Il mio principale interesse è la promozione di collaborazioni utili alla condivisione di know-how. E' stata un'esperienza eccezionale che mi ha permesso un positivo confronto con ingegneri e product managers su quanto ho visto.

Mr. Dave Triano, Presidente - Triano Marine Design (California)

Un evento davvero notevole, ho apprezzato molto la rilevanza data dal salone anche rispetto al design e ho potuto incontrare produttori italiani di accessori ed elementi d'arredo di altissimo livello qualitativo, in particolare per le porte, le ceramiche, le cucine ed i rivestimenti in legno.

Mr. Ratslao Reven, Direttore - Re-Mi Idrija (Slovenia)

Avevamo già alcuni contatti con aziende italiane, ma questa è la nostra prima volta a Seatec. Sono venuto per cercare fornitori di specifici materiali e prodotti necessari alla nostra produzione e sono molto soddisfatto dei numerosi contatti intrapresi. Credo che la visita avrà degli sviluppi positivi anche rispetto alla nostra ricerca di nuovi partner e di certo non mancherò di partecipare alle successive edizioni di questo evento di grandissima qualità.

Mr. Mario Smilovic, Direttore - Novomar doo (Izola, Slovenia)

Un evento molto importante grazie al quale ho avuto modo di verificare le novità italiane presentate sul mercato, comprare materiali e attrezzature ed accrescere le mie conoscenze. Tutti gli incontri avuti sono stati di grande utilità. Ho avuto fra l'altro l'opportunità di trovare un contatto importante per un'eventuale rappresentanza in Italia della nostra produzione.

Mr. Henrik Mattila, A.D. Nordec Nautic (Espoo, Finlandia)

Non avevo mai visitato Seatec, e sono molto contento di averlo fatto quest'anno, poiché ho avuto modo di incontrare molte aziende per la nostra ricerca di nuovi partner. Sono rimasto favorevolmente impressionato dall'organizzazione e dalla qualità dei prodotti esposti.

Mr. Leit Bengtsson, responsabile tecnico - Najadvaervet AB (Henan, Svezia)

I nostri contatti con le aziende italiane, prima di questa visita, si limitavano ai loro agenti svedesi. Seatec è stata un'ottima occasione per cercare nuovi partner e per avere un'analisi precisa della situazione di mercato. Sono molto soddisfatto per i buoni contatti intrapresi, soprattutto nel settore delle tecnologie per l'illuminazione. Si tratta sicuramente di un evento di alto livello.

Mr. Marcus Ek e Mr. Jon Romset, R&D Manager e Sales and Product Manager - Industri Lambertseter A/S (Oslo, Norvegia)

La nostra attività è incentrata sulla vendita di attrezzature per la nautica da diporto; Seatec ha soddisfatto in pieno le nostre aspettative: abbiamo potuto acquistare macchinari ed attrezzature, ci siamo aggiornati sulle produzioni italiane e sul mercato in genere e abbiamo preso contatto con tre aziende italiane molto importanti per la eventuale distribuzione dei loro prodotti in Norvegia. La nostra valutazione complessiva sulla fiera è molto positiva.

Mr. Gerhart Rückerl, ufficio acquisti – Kaiserwerft GmbH (Saal an der Donau, Germania)

E' la mia prima visita a Seatec, non mi aspettavo una tale qualità e varietà nell'esposizione. Ho preso diversi contatti interessanti, perché siamo alla ricerca di nuovi partner, acquistato tecnologie, finalizzato dei contratti con aziende che conosciamo. Seatec mi ha permesso, inoltre, di aggiornarmi sulle novità del settore presentate in Italia dalle aziende di tecnologie. Decisamente superiore alle aspettative.