

# Grande successo e crescita, anche internazionale, *per il Seatec 2007*



I dati, le caratteristiche, le impressioni di espositori e organizzatori sull'edizione di quest'anno

di **SUSANNA FINOLI**

L'edizione 2007 del Seatec, manifestazione internazionale di tecnologie e subfornitura per la cantieristica navale e da diporto, si è chiusa con dati molto incoraggianti.

L'evento si è svolto dal 1 al 3 febbraio presso il cen-

tro fieristico di CarraraFiere di Marina di Carrara, 625 sono stati quest'anno gli espositori (di cui 184 stranieri provenienti da 24 paesi), con un incremento del 25% rispetto all'edizione precedente. In vista dell'edizione 2007 l'area adibita alla fiera si è ulteriormente ingrandita fino a raggiunge-

re gli attuali 24.000mq.

In un mercato in forte espansione, soprattutto per la nautica di medie e grandi dimensioni, la fiera ha confermato il suo posizionamento tra le manifestazioni specializzate.

L'impressione positiva sull'evento è generalizzata anche tra quegli espositori

## A TU PERTU CON PARIS MAZZANTI, DIRETTORE GENERALE DI CARRARAFIERE

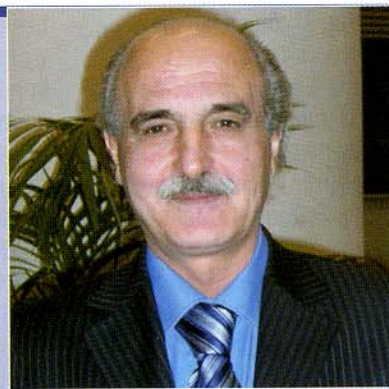
### Seatec 2007: come giudica l'andamento di questa 5ª edizione?

La fiera è partita molto bene, e i numeri confermano il successo della manifestazione: infatti, oltre a un numero maggiore di espositori e all'allargamento del salone, anche la platea merceologica per quest'edizione ha registrato un ulteriore ampliamento con l'area Abitare il Mare, dove importanti firme dell'arredo hanno creduto nelle potenzialità del Seatec.

### Quali sono le strategie che hanno portato Seatec a crescere così tanto, nonostante l'inflazione di altre fiere nel settore?

Prima di tutto è necessario chiarire che Seatec presenta

caratteristiche che la differenziano dagli altri eventi del settore e la rendono tra le poche al mondo con questo taglio. Tra le peculiarità c'è l'alto livello tecnico e tecnologico e la specializzazione della manifestazione, che la eleggono a una delle più importanti fiere del B2B per il settore nautico: in questo senso si può citare per esempio un regolamento del Seatec, che vieta l'esposizione di qualsiasi tipo di imbarcazione nei padiglioni. Di fatto questo rende la fiera strutturalmente diversa dal Salone Nautico di Genova e dal Boat Show di Roma, sia in termini di espositori sia in termini di pubblico e si colloca come un evento più tecno-



logico rispetto al Mets di Amsterdam, grazie alla caratteristica presenza della subfornitura per la cantieristica navale e da diporto.

### Come sono i rapporti con Ucina?

I rapporti sono buoni e collaborativi, sempre all'insegna della comune volontà di crescere, per lo sviluppo costante di entrambe, e, soprattutto, del comparto della nautica nel nostro Paese.

con i quali ci siamo fermati per una chiacchierata; sia tra coloro che hanno partecipato al Seatec 2007 per la prima volta, sia tra chi ci ha creduto fin dalla prima edizione, quando l'esposizione si concentrava nel solo padiglione C, il numero di visitatori era decisamente minore e la manifestazione non aveva creato una particolare partecipazione straniera.

Durante il Seatec di quest'anno, gli espositori si sono sentiti seguiti e supportati dall'organizzazione fieristica e anche reperire informazioni è stato rapido e veloce; alcuni, inoltre, hanno voluto sottolineare l'apprezzamento per la buona organizzazione anche in considerazione di quei dettagli logistici che fanno la differenza durante i lavori di allestimento e di svolgimento dell'evento. Tra questi i parcheggi facilmente accessibili e collocati all'esterno dei padiglioni, oltre a una


tempistica di allestimento e di disallestimento in linea con le esigenze delle società espositrici.

I settori merceologici presenti a quest'edizione sono stati: strumenti ed elettronica, accessori e componentistica, motori e trasmissioni, sicurezza, materie prime, impianti, servizi, meccanica navale, armamento, attrezzature professionali, lavorazioni, arredamento e complementi d'arredo. Oltre all'evidente allargamento dell'area espositiva, gli espositori presenti alla manifestazione hanno anche rilevato un incremento nel numero di partecipanti esteri.

Seatec 2007 ha accolto oltre 9.000 visitatori professionali, con un aumento quindi del 18% rispetto all'edizione 2006 e con una significativa presenza, tra gli altri, di paesi come Croazia, Finlandia, Germania, Grecia, Norvegia, Olanda, Slovenia, Stati Uniti, Svezia e Turchia. In questo ambito

è stata importante e ben accolta la presenza dell'Istituto per il Commercio Estero, che con il suo desk informativo e il *meeting point* ha inoltre supportato gli operatori presenti, tra cui delegazioni da 11 paesi europei ed extraeuropei.

Nei tre giorni di fiera ha trovato spazio anche un fitto calendario di eventi, tra cui convegni, seminari e i premi istituiti per valorizzare l'innovazione tecnologica. Tra questi il Qualitec Design Award, il MYDA (Millennium Yacht Design Award) e il Forniture Design Award, oltre alla premiazione della prima edizione del concorso "Abitare il mare", riservato agli studenti universitari delle facoltà di Disegno industriale, Ingegneria navale e Architettura.

Inoltre, una serie di convegni, seminari, forum e *workshop* tecnici e di alto livello hanno rappresentato un ulteriore punto di forza per la manifestazione. 

---

## GREAT SUCCESS AND DOMESTIC AND INTERNATIONAL GROWTH FOR SEATEC 2007

---

SUSANNA FINOLI

### *Data, characteristics, and exhibitors' and organizers' opinions about this year's edition*

The 2007 edition of Seatec, the International Exhibition of Technologies and Subcontracting for Boat and Ship Builders, closed with very encouraging figures. The event was held at the CarraraFiere Trade Center in

Marina di Carrara from 1st to 3rd February; this year, there were 625 exhibitors (of which 184 from 24 foreign countries), with a 25 percent growth compared to the previous edition. In the wake of the 2007 edition,

the area reserved for the exhibition was further expanded to 24,000 square meters.

In a strongly expanding market, above all for medium- and large-sized boats, the exhibition

confirmed its position as one of the specialized events in the industry. The favorable opinion on the event is widespread among the exhibitors with whom we had a chat; this applies to those who participated in the Seatec 2007 for the first time and also to those who have believed in it since the very first edition, when the exhibition was held in Hall C only, the number of visitors was definitely lower, and the event had not attracted



### A SHORT INTERVIEW TO PARIS MAZZANTI, CARRARAFIERE'S GENERAL MANAGER

#### Seatec 2007: how do you rate this fifth edition?

The exhibition started very well, and figures confirm the event was successful: in fact, in addition to a larger number of exhibitors and the expansion of the show, also the range of products presented further expanded with the Abitare il Mare area, the exhibition area of important furniture manufacturers, which believe in the Seatec potential.

#### What are the strategies that helped Seatec to grow so much, in spite of the large number of exhibitions in this sector?

First of all, we should point out that Seatec has some features that distinguish it from any other events and make it almost unique. Some of its peculiarities are the high technical and technological standard and the event specialization, which make it one of the most important B2B exhibitions in the nautical sector; in this respect, one of the Seatec rules is that the exhibition of any type of boats is prohibited in the exhibition halls. So, in practical terms, this exhibition is structurally different from the Genoa Boat Show and the Rome Boat Show, for the exhibitors and the public as well, and is a more technological event than the Meets of Amsterdam, thanks to the typical presence of subcontractors for boat and ship builders.

#### How is your relationship with Ucinia?

The relationship is good and collaborative, since we always share the desire for growth and for the constant expansion of both entities and, above all, of the marine sector in our country.

such a large number of foreign exhibitors yet. During this year's Seatec, the exhibitors felt that they were properly supported by the exhibition organizers, and also getting information was a quick and easy task; some of them also wanted to underline their appreciation for the good organization, also considering those logistic details that make the difference during the event preparation and execution works. They include easily accessible parking areas, which were located outside the halls, in addition to the assembly and disassembly schedule in line with the exhibitors' requirements. The product sectors covered in this edition were: instruments and electronics, accessories and components, motors and transmissions, safety, raw materials, systems, services, naval mechanics, outfitting, professional equipment, workings, furniture and accessories. Besides the clear expansion

of the exhibition area, a growth in the number of foreign visitors was also recorded.

Seatec 2007 was attended by over 9,000 professional visitors, with an 18 percent growth over the 2006 edition, with a significant presence, among the others, of countries like Croatia, Finland, Germany, Greece, Norway, Holland, Slovenia, United States, Sweden and Turkey. In this framework, the presence of the Istituto per il Commercio Estero (Italian Commission for Foreign Trade) was important and welcome: with its information desk and meeting point, it also supported the exhibiting companies, including foreign missions from 11 European and extra European countries.

During the three exhibition days, also a number of events, including meetings, seminars and awards, set up to promote technological innovation, were held according to a busy schedule. They included the Qualitec Design Award, the MYDA (Millennium Yacht Design Award) and the Furniture Design Award, besides the prize-giving ceremony of the first edition of the 'Abitare il mare' competition, reserved for college students belonging to the faculties of Industrial Design, Naval Engineering and Architecture.

Moreover, a number of quality meetings, seminars, forums and technical workshops complemented the event.